

We're hiring: Minister of Commerce

Als Minister of Commerce ben jij degene die zorgdraagt voor het genereren van nieuwe business en het halen van omzetresultaten voor de LBG Hotels concepten in Maastricht.

Sales Manager a.k.a. Minister of Commerce **LBG Hotels**

Fulltime – 38 uur

Locatie: Maastricht

Startdatum: oktober / november 2023

Als Sales Manager of Minister of Commerce haal jij je voldoening uit het genereren van nieuwe business en het halen van omzetresultaten. Jij bent degene die de portefeuille voor onze hotels in Maastricht (Kaboom Hotel, Townhouse Designhotel & Apartments en Mabi City Centre Hotel) verder gaat uitbouwen en onderhouden. De hotels hebben elk een unieke combinatie aan luxe (design)kamers en faciliteiten voor een breed scala aan bijeenkomsten. Een geslaagde week is voor jou een week waarin je nieuwe klanten hebt weten om te zetten in structurele zakelijke reserveringen en de relatie met bestaande contacten nog sterker hebt gemaakt. Daarnaast zorg jij er tevens voor dat de interne organisatie klaar staat om de door jou geworven klanten/gasten te ontvangen.

Nu al helemaal enthousiast? Klik op de button en laat je gegevens achter!

Nog niet helemaal overtuigd? Lees gerust nog even door.

Wat we van jou verwachten? Jij...

- introduceert de hotelconcepten in de lokale corporate markt;
- bent verantwoordelijk voor het realiseren van omzetdoelstellingen via acquisitie en voor het presenteren en verkopen van het hotel;
- beheert én behoudt je bestaande relaties en netwerk die je verder uitbouwt;
- genereert new business door (koude) acquisitie;
- verzorgt actieve sales-activiteiten voor onze relaties en organisatie;
- bedenkt de inhoud van sales (e-mail) campagnes en zet deze op met de marketing manager van LBG Hotels;
- bent verantwoordelijk voor contractmanagement, bespreekt grotere (groeps)reserveringen en stelt zelf je contracten en offertes op;
- bent goed op de hoogte van relevante ontwikkelingen in Maastricht en omgeving;
- hebt contact met en communiceert met relaties op alle niveaus;
- bedenkt manieren om interessante corporate contacten te traceren uit de reguliere reserveringen;
- neemt de lead in overleg met de reserveringsafdeling en front office over het corporate beleid;
- rapporteert direct aan de commercieel directeur.

Dit levert het je op:

- salaris dat boven de CAO-standaard ligt en vakantiegeld (maar dat is niet het belangrijkste voor jou!);
- reiskostenvergoeding;
- liever een contact voor onbepaalde tijd? Let's talk about it!;
- een sluitdrankje met je collega's na werktijd of een gezellige borrel met het team;
- kans om ook in onze andere hotels aan de slag te gaan;
- 5 weken vakantie per jaar;
- we vieren je verjaardag én je krijgt vrij op je verjaardag;
- gratis overnachting als onderdeel van je introductie...
- ... en standaard 1x per jaar gratis overnachten in één van onze hotels;

- een bijzonder kerstcadeau;
- 2 toffe personeelsfeesten per jaar;
- een hele leuke bonus als je nieuwe collega's binnenhaalt;
- 25% Friends & Family korting op overnachtingen, (ook voor jezelf).

Functie-eisen

- bent een lokale commerciële kracht met hotelervaring;
- hebt minimaal 5 jaar ervaring in sales en relatiebeheer in Limburg;
- hebt HBO werk- en denkniveau;
- bent representatief, oprecht geïnteresseerd, zelfverzekerd, hebt lef, praat makkelijk, legt snel contacten en gaat graag op avontuur buiten je comfortzone;
- bent servicegericht, je bent de dealsluis die respect heeft voor de relatie;
- bent een zelfstarter die houdt van veranderingen en dynamiek;
- bent communicatief vaardig en beheerst Nederlands en Engels vloeiend, bij voorkeur ook Duits en/of Frans, zowel mondeling als op schrift;
- kan met iedereen aan tafel zitten, van telefoniste tot CEO;
- bent resultaatgericht en hebt doorzettingsvermogen;
- voelt je thuis in een organisatie die voortdurend groeit en verandert en bent een stabiele factor in een dynamische omgeving;
- bent accuraat en betrouwbaar: afspraak is afspraak;
- ziet jezelf werken binnen een dynamisch jong bedrijf;
- bent in het bezit van een rijbewijs.

Over LBG Hotels

LBG Hotels is een ongewone hotelgroep met innovatieve hotelconcepten in Maastricht, Eindhoven, Amsterdam en binnenkort ook Den Haag. Hotels waar je nieuwe energie opdoet, ieder hotelconcept is een conceptuele beleving met haar eigen gezicht en karakter.

Ons geheim? Keep it fun en blijf verrassen! Kernwoorden binnen ons bedrijf zijn gastvrijheid, creativiteit, onorthodox verrassend en persoonlijke aandacht. Deze aspecten zijn in alle bedrijfsprocessen verweven.

We werken in een informele setting. We houden van je eigen inbreng en stimuleren je om deze proactief te delen, zodat jij je verder kunt ontwikkelen en samen met jou ook LBG Hotels. We zijn een groeiende organisatie en doen dit dankzij en samen met ons team. Wil jij een uitdaging waarin je een bijdrage kunt leveren aan groei en waarin je ook zelf kan doorgroeien? Dan biedt LBG Hotels jou de unieke kans.

Zie jij jezelf al bij ons werken? Wacht dan niet langer en laat je gegevens achter, zodat we kunnen kennismaken!